

Vabljeni na 2-dnevno spletno usposabljanje:

»Prodaja, ki prodaja«,

ki bo v **petek, 8. 04. 2022, in torek, 12. 04. 2022,**

med 8.30 in 13.30.

Vsebina usposabljanja:

- predstavitev S.A.L.E.S modela,
- najbolj pogoste zmote v prodaji in pogajanjih, ki jih prodajalci nenehno počnejo,
- konkretne tehnike, s katerimi se proda več,
- kako se lotiti prodaje najbolj zahtevnim potencialnim kupcem,
- triki, nasveti in napake pri prodaji zahtevnim kupcem,
- praktični primeri v B2B in B2C prodaji in
- izdelava lastnega strateškega prodajnega akcijskega načrta za svoj izdelek ali storitev.

Udeležba na usposabljanju je **brezplačna, obvezna je redna prisotnost**. Spletno usposabljanje bo potekalo v ON-LINE obliki.

Program usposabljanja je namenjen potencialnim podjetnikom, mikro, malim in srednje velikim podjetjem. Organizira ga Razvojna agencija Sotla, SPOT Svetovanje Savinjska, v sodelovanju z OOO Šmarje pri Jelšah in OOO Šentjur.

Izvajalec: KHD skupina d. o. o. - Andrej Zalokar, svetovalec, poslovni trener in coach za področje prodaje, komunikacije in vodenje ljudi.

Prijava: Obvezna je prijava preko [e-prijavnice](#). Prijave zbiramo do srede 6. aprila 2022, oziroma do zapolnitve prostih mest.

Vsa navodila in napotke za sledenje spletnemu usposabljanju boste pred izvedbo prejeli na vaš elektronski naslov.

Vljudno vabljeni.